

DVD収録トピック一覧(一部変更の可能性あり)

人によって「態度」を変える人がある、それはなぜか？
～言葉は「道具」に過ぎない、コミュニケーションの本質

「心がけ」ではコミュニケーション能力はアップしない！
～最強のコミュニケーション術「NLP理論」で科学的に解説する！

記憶力と説得、洗脳と習慣の関係
～流暢な話し方は必要ない、言葉の「量」と「焦点」と「手順」が大切

あらゆる状況に対応可能「パーバル・パッケージ」！
～脅威のコミュニケーション技術を18種類の用語を使用して解説

話し下手の人は、このように「ツール」を使い！
～相手の視線をコントロールする資料の使い方、手の動かし方

事実と意見を切り分けることで説得力をアップさせる！
～「数値」「統計」「比較」の技法を応用する「バンドワゴン効果」

説明の技術……論文の章立てのようにうまくまとめる「PREP法」
～「結論／理由／具体例」を示したあとに「マイ・フレンド・ジョン」を！

コミュニケーション技術ごとの「表情」の作り方
～相手の眉間に視線を集中させる「サイクロプス・テクニク」等

なぜプロポーズはおいしい食事をした後、夜景を見ながら、なのか？
～相手の「焦点」を分散させる「ディストラクション効果」と「ランチョンテクニク」

「ギャップ」を感じさせる話し方で相手を虜にする
～話し方にコンプレックスがある人は、敢えてギャップを創造する！

本DVDで取り扱うコミュニケーション技術／用語：

<パーバル・パッケージ>

プリフレーム／ホールパート法／イエスセット／ノンパーバル・コミュニケーション／メラビアン法／イエスセット／バックラッキング／イーブン・ア・ベニー／オープンエンドクエスチョン／ランチョンテクニク／パラフレージング／マイ・フレンド・ジョン／ドア・イン・ザ・フェイス・テクニク／ローボール・テクニク／無言クロージング／ダブルバインド／アズ・イフ・フレーム／メッセージ等

<その他>

PREP法／タイムライン／オープンフェイス・ニュートラルフェイス・クローズドフェイス／コンビタンス・ライカビリティ／サイクロプス・テクニク／エレン・ランガーの循環論法／バンドワゴン効果／アンカリング効果／好意の返報性／ユニフォーム効果／ディストラクション／アンダードッグ効果／保有効果／ニューロロジカルレベル等



プロフィール
横山 信弘 (よこやま のぶひろ)
株式会社アタックス・セールス・アソシエイツ
取締役副社長
米国NLP協会認定マスタープラクティショナー

日立製作所に在籍中、情報通信グループの「CRM／SFAプロジェクト」に参画、統合顧客データベースの構築に携わる、数千人規模の営業支援の仕組みを構築するため、100名以上の営業の動きをモニタリングし、ベストプラクティス分析を実施した。現在はアタックスのコンサルタントとして、営業活動の「見える化」のみならず、営業予算を達成させるため、現場に入り込むコンサルタントとして活躍中。エクセルシートや文房具を使って、実践的な営業マネジメントツールを構築するユニークなセミナーは人気を博している。(年間100回以上のセミナーで、5000名以上の経営者・営業マネージャを動員する)また、「脳の取扱説明書」として知られるNLP技術を駆使し、営業のモチベーションを飛躍的に向上させるテクニクをわかりやすく解説することでも厚い信頼を得ている。

太枠の中をご記入ください

(FAXの場合はご記入後、052-586-8832までお送りください)

会社名	TEL		-	-
	FAX		-	-
ご芳名	役職			
	部署			
メールアドレス <必須>	@			
商品名	定価(税別)		個数	
横山信弘の組織営業力アップDVD Vol.4 「主導権を握る！科学的な説得／コミュニケーション技術」編	¥33,000 (税込：¥34,650)		個	
送付先(請求書及び商品)				
〒 - 都道府県 市区町村				
建物名までご記入ください。				

FAX受信後、1週間以内に担当よりメールにて受付完了のご連絡を差し上げます。

商品の都合により、発送が遅れる場合がございますのでご了承ください。

当ディスクは、著作権法および条約等により保護されています。著作物について、権利者に無断で複製、配布、貸与、放送、変造等を行うことを禁じます。頂いた個人情報は、今後アタックスグループからのセミナーのご案内や各種情報をお送りする際に利用させて頂くことがございますが、ご了承ください。

お問合せ先：052-586-8836 (担当：岡本)